



Bourassa Brodeur Bellemare
RESSOURCES HUMAINES



REPRÉSENTANT(E) DES VENTES - Elnova

Description de l'employeur :

Notre client, **Elnova**, est une PME Québécoise en pleine croissance qui se positionne comme chef de file dans la distribution d'équipements, de produits et services techniques pour la fabrication de vins, jus, cidres et bières et autres produits dérivés. Fournisseur No 1 des viculteurs, cidriculteurs, brasseurs et autres producteurs agroalimentaires depuis plus de 30 ans, **Elnova** est basé à Rougemont et transige avec une vaste clientèle de producteurs de boissons et d'alcools. Poursuivant sa mission d'excellence, **Elnova** cherche à joindre à son équipe un nouveau représentant des ventes pour entretenir et préserver la qualité du service à ses clients et développer de nouvelles relations d'affaires.

Description des tâches :

Le titulaire de ce poste est responsable de :

- Représenter l'entreprise et promouvoir les produits et services reliés à la vente d'équipements de filtration, d'embouteillage, d'étiquetage pour la fabrication et la commercialisation de boissons et d'alcools ;
- Fidéliser et maintenir des relations d'affaires privilégiées avec la clientèle;
- Cibler les opportunités d'affaires et les clients potentiels dans les secteurs cibles;
- Évaluer les besoins et les ressources des clients;
- Élaborer et appliquer des stratégies de ventes pour l'atteinte des résultats;
- Promouvoir l'entreprise, ses produits et services;
- Assurer le service après-vente et valider la satisfaction de la clientèle;
- Participer à la formation auprès des clients au besoin (en collaboration avec nos experts);
- Effectuer des présentations et des démonstrations de produits lors d'évènements promotionnels et salons spécialisés;
- Collaborer avec les différents départements à l'interne en période de pointe (entrepôt, administration et autres);

Exigences :

- Expérience dans la vente dans un secteur d'activités connexe;
- Connaissances dans le domaine de la fabrication des vins, des jus ou de la bière (un atout);
- Habiletés relationnelles et en vente reconnues;
- Suite Office (fonctionnel- Word intermédiaire, Excel de base);
- Anglais de niveau fonctionnel.



Profil :

La personne recherchée est autonome, mobile et disponible pour couvrir différentes régions du Québec (principalement en Montérégie). Celle-ci devra avoir un horaire flexible en fonction des expositions/événements/formations à couvrir à certaines périodes de l'année.

- Facilité à établir des liens de confiance avec la clientèle, fortes compétences pour la vente et la négociation et le service après-vente.
- Comportement proactif et structuré, apte à dénicher d'éventuelles opportunités et axé sur l'atteinte des objectifs.
- Soucieuse d'assurer la satisfaction de la clientèle et d'organiser ses actions pour préserver les bonnes relations clients.

Poste permanent basé à Rougemont. Salaire compétitif avec bonification à la performance. Formation continue et opportunités de développement professionnel et de promotions au sein de l'organisation.

Ce poste vous intéresse? Postulez directement en ligne en remplissant les cases et en joignant votre curriculum vitae et une lettre de motivation grâce au lien suivant : <http://www.bbb-grh.com/index.php?page=100&noOffre=4867>.

Toutes les candidatures reçues seront traitées confidentiellement. Seules les candidatures retenues seront contactées.